

Wenn der Profi mit dem Profi

Ihren Kunden steht die Strößner Büroservice GmbH mit ganzheitlichen Angeboten zur Seite und wird von ihnen für ihre absolute Professionalität geschätzt. Bei der Wahl eines Finanzierungspartners achtete sie auf genau diese Eigenschaft.



Seit 1970 bietet die Strößner Büroservice GmbH Full-Service aus einer Hand – von Bürotechnik, -möbeln und -bedarf über IT-Systeme bis hin zu Netzwerktechnik und USV-Systemen übernimmt das Unternehmen in Hochfranken die gesamte Büroplanung und -einrichtung. Verwaltungen, dem Handwerk, Bildungs- und Kultureinrichtungen stehen die Spezialisten mit Leistungen wie Beratung, Betreuung, 3D-Planung der Arbeitsplätze, Möbelauswahl, Anpassung des vorhandenen Mobiliars, Verkabelung sowie mit komplexen Projektabwicklungen inklusive interner und externer Büroumzüge zur Seite.



STRÖSSNER BÜROSERVICE GMBH:
Seit 1970 bietet das Unternehmen Full-Service aus einer Hand.

„Die Möglichkeiten der Vorkalkulation sowie der Bonitätsprüfung durch Zugang auf das Webportal von MMV Leasing sind absolut unkompliziert.“

RÜDIGER STRÖSSNER, Geschäftsführer der Strößner Büroservice GmbH



„Der Einsatz von IT, Multimedia und der gesamten Bürotechnik ist das Herzstück jeder Firma und öffentlichen Einrichtung. In diesem Bereich haben wir uns zu einem führen-

den Servicepartner entwickelt“, sagt Rüdiger Strößner, zusammen mit Roland Guthke Geschäftsführer der Strößner Büroservice GmbH. „Genau an diesem zentralen Punkt benötigen Unternehmen einen Partner, dem sie ihr volles Vertrauen schenken können.“ Aus diesem Grund legen die Hochfranken größten Wert auf eine kontinuierliche Aus- und Weiterbildung ihrer Mitarbeiter.



„Mittels unserer Scoring-Systeme erhalten unsere Partner zügig und mit geringem Aufwand die Entscheidung über eine eingereichte Anfrage.“

PETER DÜMMLER, Verkaufsleiter bei MMV Leasing

SCHNELLE ABWICKLUNG

Einen Schwerpunkt setzt das Unternehmen auch auf eine individuelle, ausführliche vor-Ort-Beratung seiner Kundschaft sowie auf ein ganzheitliches Angebot. „Von der Büroausstattung bis zum Netzwerk erhalten unsere Kunden alles aus einer Hand: Planung, Ausführung, Umzugsservice, Hol- und Bring-Service, Einarbeitung, Wartung und Reparatur – 24 Stunden, 7 Tage in der Woche. Mit unserem flexiblen Techniker-Team unterstützen wir sie mit bestmöglichem Support“, schildert Strößner. „Auf Strößner Büroservice verlassen sich mittlerweile hunderte von Kunden in ganz Deutschland und bestätigen uns ein Höchstmaß an Professionalität.“

Dass zu einem Angebot aus einer Hand auch die Finanzierung gehört, war dem Unternehmen von Beginn an klar. Und bei der Suche nach einem Partner in diesem Bereich war Professionalität ebenfalls das Stichwort.

So arbeitet die Strößner Büroservice GmbH seit mehr als 20 Jahren mit MMV Leasing zusammen. „Für uns als Vollsortimenter ist es überaus wichtig, zu einem Produkt oder einer Leistung gleich auch die passende Finanzierungsmöglichkeit anbieten zu können. Unseren Kunden erleichtern wir somit die Kaufentscheidung.“

„Für unsere Partner bedeutet dies auch, dass sie sich vor eventuellen Ausfällen schützen können, da sie ihr Geld von uns bekommen“, erklärt Peter Dümmler, Verkaufsleiter bei MMV Leasing und Betreuer der Strößner Büroservice GmbH. „Mittels unserer Scoring-Systeme erhalten sie zügig und mit geringem Aufwand die Entscheidung über eine eingereichte Anfrage. Und ist schließlich ein Vertrag zustande gekommen, können sie sich auf eine schnelle Abwicklung verlassen: Sobald uns die ordnungsgemäßen Vertragsunterlagen vorliegen, erfolgt die Auszahlung des Rechnungsbetrags.“

„In der Tat sind die Möglichkeiten der Vorkalkulation sowie der Bonitätsprüfung durch Zugang auf das Webportal von MMV Leasing absolut unkompliziert“, bestätigt Strößner. „Doch insbesondere schätzen wir die hundertprozentige Unterstützung und die persönliche Betreuung durch den Außendienst sowie die Begleitung der Endkunden auch nach Vertragsabschluss.“

Graziella Mimic ■