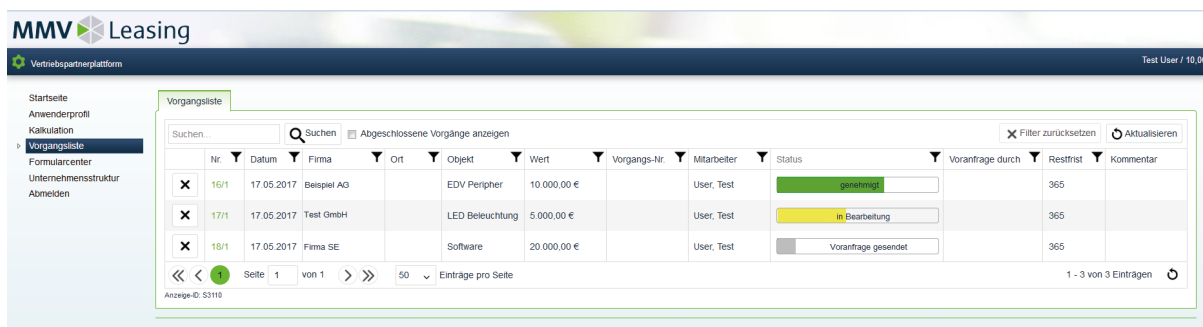


MMV Leasing: Neue Vertriebspartnerplattform vereinfacht Projektabwicklung

Die MMV Leasing GmbH zeichnet sich in der Zusammenarbeit mit ihren Partnern und deren Kunden seit vielen Jahren durch eine langfristige und partnerschaftlich orientierte Geschäftspolitik aus. Die MMV Vertriebspartnerplattform ergänzt diese partnerschaftliche Ausrichtung. Das Portal dient den Nutzern als zusätzliche Kommunikationsmöglichkeit und unterstützt umfassend bei der Abwicklung ihrer Kundenprojekte.

Um ihren Geschäftspartnern und Vendoren eine möglichst schnelle und flexible Bearbeitung ihrer Anfragen zu gewährleisten, setzt die MMV Leasing auf das Modell der Dualen Betreuung. Diese besteht aus zwei persönlichen Ansprechpartnern, die bei Fragen oder Anliegen jederzeit zur Verfügung stehen können. Um diesen Service zu erweitern und die Duale Betreuung auch außerhalb der üblichen Geschäftszeiten zu ergänzen, konzipierte die MMV ein einfach und intuitiv zu bedienendes Onlineportal für ihre Geschäftspartner.



Nr.	Datum	Firma	Ort	Objekt	Wert	Vorgangs-Nr.	Mitarbeiter	Status	Voranfrage durch	Restfrist	Kommentar
16/1	17.05.2017	Beispiel AG		EDV Peripher	10.000,00 €		User, Test	genehmigt		365	
17/1	17.05.2017	Test GmbH		LED Beleuchtung	5.000,00 €		User, Test	in Bearbeitung		365	
18/1	17.05.2017	Firma SE		Software	20.000,00 €		User, Test	Voranfrage gesendet		365	

Rund um die Uhr verfügbar

Durch die Newsfunktion der Startseite werden alle Partner beim Einloggen über aktuelle Neuigkeiten zur MMV oder der Vertriebspartnerplattform informiert. Im Dashboard der Plattform lässt sich das Unternehmensprofil des jeweiligen Vertriebspartners verwalten und durch das Hochladen von Logos werden Anträge und Angebote individualisierbar. In der Vorgangsübersicht sind laufende Projekte aufgelistet, einseh- und bearbeitbar sowie mit aktuellem Projektstatus nach einem Ampelsystem versehen. Somit hat der Vertriebspartner seine aktuellen Vorgänge immer im Blick und kann schnell auf Veränderungen reagieren. Zusätzlich stehen den Partnern ein Formularcenter mit Antragsvorlagen, Informationsflyern zu Leasing- und Finanzierungs-Themen und Produktbereichen sowie Handbücher zum Download zur Verfügung.

Das Portal steht den Partnern der MMV Leasing nach Registrierung und Anmeldung rund um die Uhr, sieben Tage die Woche, für Kalkulationen, Angebots- und Antragsstellung zur Verfügung. Diese können jederzeit bei der MMV eingereicht werden. Vertriebspartner sind dadurch in der Vorbereitung, Akquise und während der Antrags- und Bearbeitungsphase flexibler, können einzelne Anfragen variabel bearbeiten und losgelöst von den Bürozeiten ihrer Ansprechpartner bei der MMV Leasing agieren.

Flexible Bearbeitung, schnellere Abstimmung

Alexander Prause, Key Account Manager Vendoren der MMV Leasing GmbH, kennt die Vorteile des neuen Onlinedienstes: „Durch die neue Vertriebsplattform profitieren unsere Geschäftspartner von unseren Angeboten 24 Stunden am Tag. Durch die digitalen Vorlagen, Masken für Angebote und Kalkulationsübersichten sowie die Möglichkeit der elektronischen Übermittlung an die MMV Leasing GmbH wird der Aufwand für unsere Partner minimiert und auch die Abwicklung der Kundenanträge wesentlich vereinfacht.“ Zudem gibt die integrierte Bestandsliste einen Überblick über alle laufenden Leasing- und Finanzierungsprojekte des Vertriebspartners.

Unternehmen, die im Rahmen der Absatzfinanzierung Interesse an dem Portal der MMV Leasing GmbH haben, können sich über ihren Ansprechpartner für die Vertriebspartnerplattform freischalten lassen. Weitere Informationen zu den Ansprechpartnern finden Sie unter <https://vpp.mmv-leasing.de>

Kontakt:

MMV Leasing GmbH

Alina Strohe
Marketing
Ferdinand-Sauerbruch-Straße 7
56073 Koblenz
Telefon: 0261 9433 486
Fax: 0261 9433 530
E-Mail: Alina.Strohe@mmv-leasing.de
www.mmv-leasing.de

dieleute für kommunikation AG
Ann-Kathrin Hoffmann
Kurze Gasse 10/1
71063 Sindelfingen
Telefon: +49 (0) 7031 76 88 42
Fax: +49 (0) 7031 675 676
E-Mail: akhoffmann@dieleute.de
www.dieleute.de