

Finanzierung nach Maß

Für produzierende Unternehmen spielt der Einsatz von Werkzeugen zur Qualitätskontrolle in der Fertigung eine zentrale Rolle: Auch wenn sie für viele Firmen zunächst nicht an erster Stelle steht, wird die Investition in moderne Messtechnik schnell zur Priorität, wenn Kunden bestimmte Anforderungen an die Produktgüte und deren Belegbarkeit stellen. Leasing erlaubt es ihnen, stets auf dem aktuellsten Stand der Technik zu bleiben, und beschert ihnen zudem steuerliche Vorteile.



Den Menschen eine einfache und präzise Möglichkeit geben, die wirkliche Welt mit der virtuellen Welt zu verbinden: So beschreibt die FARO Technologies, Inc., (NASDAQ: FARO) ihre Aufgabe. Seit mehr als 30 Jahren entwickelt und ver-

treibt das Unternehmen computergestützte Messtechnik (Computer-Aided Measurement, kurz CAM) und -software. Die portablen Koordinatenmessgeräte von FARO mit ihren branchenspezifischen Softwarelösun-

gen machen es möglich, exakte 3D-Messungen und -Vergleiche von Teilen und kompletten Anlagen bereits in der Produktionsphase durchzuführen.

WELTWEITE PRÄSENZ

FARO-Messsysteme kommen überall dort zum Einsatz, wo genaueste Messungen nötig sind: bei der Prüfung von Bauteilen und Baugruppen, bei der Fertigungsplanung und Bestandsdokumentation, bei der Untersuchung und Rekonstruktion von Unfallstellen und Tatorten und sogar bei der digitalen Erfassung historischer Stätten.

Das Unternehmen mit Hauptsitz in Lake Mary in Florida zeigt Präsenz in der ganzen Welt: Neben der europäischen Zentrale in Korntal-Münchingen bei Stuttgart und der asiatischen in Singapur befinden sich weitere

Geschäftsstellen in Brasilien, China, Frankreich, Großbritannien, Indien und Italien sowie in Japan, Kanada, Korea, den Niederlanden, Polen, der Schweiz und in Spanien. „Wir wollen der führende Anbieter weltweit für dreidimensionale Messung, Bildgebung und Realisation sein“, bringt Steffen Häfner, Director Inside Sales bei der FARO Europe GmbH & Co. KG, die Firmenvision auf den Punkt.

STIEGENDE NACHFRAGE

An diesem Ziel arbeiten circa 1.500 Personen rund um den Globus. Sie betreuen mehr als 15.000 Kunden und deren 30.000 Installationen. So leisten die Messsysteme von FARO einen wichtigen Beitrag zu den Produktions- und Qualitätssicherungsabläufen führender Firmen in den Bereichen Luft- und Raumfahrt, Automobilindustrie und Motorsport, Energiewirtschaft und Stromerzeugung sowie in der Schwermaschinenindustrie bis hin zu Produzenten von Haushaltsgütern. Dazu zählen beispielsweise ABB, Airbus, Audi, Boeing, BMW, British Aerospace, Johnson Controls, Daimler, Ford, Goodyear Dunlop, Hewlett-Packard, Honda, MAN, Miele, Porsche, Siemens, SKF und Volkswagen.

„Dank der Unterstützung von MMV Leasing ergibt sich für unsere Kunden und uns selbst eine absolute Win-win-Situation.“

STEFFEN HÄFNER, Director Inside Sales bei der FARO Europe GmbH & Co. KG



„Die Produktlebenszyklen werden immer kürzer, die Produktion muss flexibler werden bei gleichzeitig anhaltend hohem Qualitätsniveau“, schildert Häfner die Erfordernisse von Märkten und Kunden. „So müssen Werkzeuge zur Qualitätskontrolle – wie etwa

der FaroArm – schnell einsetzbar, zuverlässig und einfach zu bedienen sein.“

Insgesamt nimmt die Nachfrage nach den FARO-Produkten stetig zu. Zu den namhaften, allseits bekannten Großkunden gesellen sich zunehmend kleinere Zuliefererunter- ➤



KORNTAL-MÜNCHINGEN BEI STUTTGART: Sitz der FARO Europe GmbH & Co. KG und europäische Zentrale von FARO.



› nehmen. „Auch sie sind im Rahmen der Qualitätssicherung auf hochwertige Koordinatenmesstechnik angewiesen, da die Anforderungen ihrer Kunden stets steigen und von ihnen ausführliche Prüfberichte verlangt werden“, beschreibt Häfner. „Speziell für diese Zielgruppe haben wir neue Produkte auf den Markt gebracht.“

KOSTENDRUCK VERRINGERN

Doch stehen viele dieser kleineren Unternehmen unter einem enormen Kostendruck. Oftmals ist die Investition in Messtechnik keine fest geplante Größe in den Ausgaben eines Kleinbetriebes – zumal sich diese nicht selten erst nach Jahren amortisieren. „Aus diesem Grund nehmen wir gerne die Möglichkeit wahr, unseren Kunden dank Leasing den Zugang zu den benötigten Produkten zu erleichtern“, erklärt Häfner.

„Mit Leasing kann die Hürde der Investitionskosten für hochwertige Messtechnik vorteilhaft genommen werden.“

BERND SCHAUPP, Distriktleiter bei der MMV Leasing GmbH

Mit Leasing kann die Hürde der Investitionskosten für hochwertige Messsysteme vorteilhaft genommen werden“, weiß Bernd Schaupp, Distriktleiter bei der MMV Leasing GmbH in Stuttgart. „Der Leasingnehmer schont seine Liquidität und kann dabei den



vollen Nutzen aus dem Einsatz moderner Geräte schöpfen. Die monatlichen Leasingraten werden aus dem laufenden Ertrag gezahlt nach dem sogenannten Pay-as-you-earn-Prinzip.“

WIN-WIN AUF GANZER LINIE

Wie das Leasing von Messtechnik funktioniert? Genauso wie das von anderen Gütern: Über einen Leasingvertrag wird ein Nutzungsrecht an dem Leasingobjekt erworben – dies für eine im Kontrakt festgelegte Zeit. Die Höhe der monatlichen Leasingraten richtet sich nach der Investitionshöhe und dem Nutzungszeitraum.

„Nach der Entscheidung des Kunden für Leasing oder Mietkauf werden die Modalitäten direkt zwischen ihm und MMV Leasing vereinbart“, berichtet Häfner, der die seit 2008 bestehende Kooperation mit MMV Leasing als besonders partnerschaftlich beschreibt. „Speziell die persönliche Betreuung durch Herrn Schaupp empfinden wir als stets sehr kompetent, umfassend und angenehm. Dank der Unterstützung von MMV Leasing ergibt sich für unsere Kunden und uns selbst eine absolute Win-win-Situation.“

Graziella Mimic ■



MESSARM: Der FaroArm ist ein portables Koordinatenmessgerät, das Hersteller dabei unterstützt, ihre Produktqualität anhand von 3D-Inspektionen, Werkzeugzertifizierungen, CAD-Vergleichen, Dimensionsanalysen und Reverse Engineering sicherzustellen.